## 中小企業もBCP対策で導入進む

## 新サービスで活気づく衛星携帯

震災を契機にBCP対策として注目を集めている衛星携帯電話市場に新サー ビスが登場した。既存サービス端末より安価なこともあり、中小企業まで裾 野が広がっている。 文◎鳴海順文(本誌)

東日本大震災によって地上ネットワ ークは甚大な被害をこうむり、固定・ 移動とも不通やつながりにくくなる状 況が発生し生活やビジネスに多大な 支障を来たしたが、衛星携帯電話は 通常通り稼動し、安否確認や事業継 続・復旧への活動を支えた。震災後、 どの企業にもBCP(事業継続計画) 対策が求められるなかで、衛星携帯 電話に注目が集まった。大企業や官 公庁だけにとどまらず、中小企業でも 衛星携帯電話に高い関心が寄せら れている。

NTTドコモは当時、被災地支援と して衛星携帯電話の無料貸し出しを 実施した。法人事業部ソリューショ ンビジネス部・衛星ビジネス販売推 進担当課長の横島聡氏は、「自治体 だけでなく中小企業や個人利用の 方々にもその有用性を実感していた

だけた。それが衛星携帯電話の需 要が大口から中小に裾野を広げる 一因になった |と話す。

同社の衛星携帯電話サービスの 契約数は、震災前は約3万9000件で 大きな変動なく推移していたが、そ の後約1年半の間に中小企業を中心 に4000件も伸びたという。「以前は 官公庁と一部の大手企業ばかりで、 中小企業や個人はほとんどなかっ た |という。市場が様変わりしてい るのだ。

同じく衛星携帯電話サービスを展 開し被災地支援にもあたったKDDI のソリューション営業本部メディア 営業部MSATサービス企画グルー プリーダーの大谷潤氏も「震災以降、 SOHOや中小企業、個人利用者によ る衛星携帯電話サービスの契約が 急増している」と話す。同社の法人 営業は固定・移動のネットワークサ ービスをはじめ多様な商材を扱う が、顧客を訪問するに当たり「衛星 携帯電話が"ドアノック商材"になる こともある」というほど、企業の関心 は高い。

## 低価格端末が販売開始

中小企業がいざ衛星携帯電話を 導入しようとすると、問題がある。 それは導入・運用コストがかさむこ とだ。

端末料金でみると、衛星携帯電話 サービス用端末として、NTTドコモ は「ワイドスターII |を、KDDIは「イリ ジウム シリーズをそれぞれ販売して いるが、いずれも端末の価格が20万 円を超えている(図表1)。中小企業 にとっては手を出しづらい価格帯と 言える。

ここにきて、新たな動きが出てき た。今年8月、英インマルサットが提 供する衛星携帯電話サービス用端末 [IsatPhone Pro(アイサットフォンプ

図表1 衛星携帯電話の料金一覧

	IsatPhone Pro		ワイドスター Ⅱ		Extreme	
提供キャリア	NTTドコモ	KDDI	NTTドコモ		KDDI	
サービス名	インマルサットIsatPhone Pro		ワイドスター		イリジウム	
端末価格	約10万円(オープン)		約35万円(オープン)		約20万円(オープン)	
契約プラン名	タイプGSPS	プランS	タイプL	タイプM	6,000円プラン	5,000円プラン
基本料	4900円		1万5750円 (無料通信料2100円込)	5145円 (無料通信料1050円込)	6000円 (無料通信料2000円込)	5000円 (無料通信料1000円込)
固定/携帯宛通話料	40円/15秒	40円/15秒(2013.1~)	47.25円/30秒	94.5円/30秒	55円/20秒	63円/20秒
ショートメッセージ 通信料	70円/1回				50円/1回	58円/1回